

## ESCALA DE VALORES PERSONALES DE ALLPORT

Gordon William Allport (1897-1967) fue un influyente psicólogo, pionero en el estudio de la personalidad. Retomó la clasificación de tipos ideales de Spranger, quien enumera 6 categorías que representan los motivos fundamentales de una persona, los valores vitales de su personalidad. Los tipos de valores son: el teórico, el económico, el estético, el social, el político y el religioso.

Los resultados de la escala coinciden con el perfil de formación con el que corresponden los intereses dominantes de un individuo. El mismo Allport (1970) señaló que: “La ‘validación de construcción’ de la escala resulta de que las ocupaciones seleccionadas son claramente diferenciadas por el test. Los ingenieros, por ejemplo, tienen los valores teórico y económico relativamente altos, como cabría esperar considerando su papel en la estructura social. Los sacerdotes tienen los valores religioso y social relativamente elevados; los estudiantes de comercio, los valores económico y político relativamente altos; los artistas, los valores estéticos relativamente altos...”.

El test consiste de dos partes: En la primera parte, presentan afirmaciones o preguntas con dos posibles respuestas. El sujeto debe repartir 3 puntos en dichas opciones, dependiendo de qué tan de acuerdo o desacuerdo está con las opciones. En la segunda parte, se presentan cuatro opciones que se deben ordenar de acuerdo a la preferencia personal de cada una. La aplicación puede darse de forma personal o colectiva. No existe límite de tiempo, aunque se debe procurar responder de forma rápida. La aplicación es preferente en puestos que requieran estudios superiores. Los resultados pueden no ser confiables en otros individuos.

### **Descripción de los valores:**

#### Teórico

Lleva a cabo la búsqueda de la verdad mediante la investigación, utilizando un proceso lógico, ordenado y claro.

#### Económico

Preponderancia del valor de la utilidad en las relaciones. Implica lo práctico, materialista, ahorro de energía, espacio y tiempo. Se interesa en hacer suyo el conocimiento técnico para obtener un provecho práctico de las cosas y darles utilidad.

#### Estético

Busca su satisfacción personal en la contemplación o producción de belleza.

#### Social

Busca la compañía de los demás, vive su experiencia vital con sus semejantes. Siente un gran gusto por dar servicio y ayuda a los demás.

#### Político

Utiliza los conocimientos como medios para lograr el poder. Requiere de voluntad de mando y deseo de dirigir y gobernar a los demás.

#### Religioso

Orienta su propia vida de acuerdo con las convicciones éticas y religiosas, así mismo presenta una tendencia a invitar a los demás a participar en este tipo de actividades.

## **Interpretación de los puntajes:**

### *Alto Valor Teórico - Búsqueda de la Verdad*

El interés dominante de esta persona tiende a ser la búsqueda del conocimiento. Innatamente curioso, está interesado en el aprendizaje y el proceso del razonamiento. Tendiente a intelectualizar o teorizar, esta persona puede tratar de arreglar las ideas o la información en base a sus análisis o en base a sistemas lógicos. Más que aceptar las cosas tal cual son, tiende a ser inquisitivo y crítico. Trata de organizar y sistematizar el conocimiento con investigación y validación. Estudioso tanto como creativo, es una buena fuente de información y de ideas.

### *Bajo Valor Teórico - Bajo Interés por lo Intelectual*

Esta persona siente que en la actualidad el investigar y el interés por mantenerse fuertemente actualizado en su campo, no es relevante en este momento para sobresalir en su puesto. Existen casos documentados de gente que tiene altos grados académicos (Doctorados) que han obtenido bajo valor Teórico. Ellos han validado que sus intereses cambiaron y que se han re-enfocado hacia otros intereses. Se recomienda siempre validar si la persona pasa por una época donde no le interesa estudiar o si siempre ha sido así.

### *Alto Valor Económico - Sentido de Negocio y Búsqueda de Bienestar*

Tiende a ser impulsado por un abundante interés en el dinero, las utilidades y la posición económica. Ve todas las cosas e ideas en su ambiente como parte de una estructura materialista. Esta persona tiende a ser práctico y darle un valor monetario a todo. Siempre está buscando utilidades o rendimientos sobre la inversión. Tiene un deseo de ganancias materiales personales y, en el sentido empresarial, aprecia los resultados positivos de un Centro de Utilidades. Asimismo, respeta los logros económicos de la gente que está muy consciente de las utilidades o de los costos. Es adquisitivo y con frecuencia competitivamente, quiere que los demás sepan que sus posesiones tienen un valor en el mercado.

### *Bajo Valor Económico - Bajo Interés por el Dinero*

Tiende a hacer caso omiso de las cosas materiales, prefiriendo el servicio personal y las relaciones con gente. En términos de aplicación profesional, las habilidades de esta persona favorecen más a ayudar a la gente que a venderle a los demás para obtener ganancias materiales. En Administración de negocios, puede tender a ser impráctico, careciendo de preocupación por los costos o las ganancias.

Por otra parte, este valor puede ser indicativo de personas que tienen resuelta su situación económica y que pueden desplegar un buen sentido económico y de negocio, pero no para efectos personales, sino en pro del negocio. Se recomienda validar en la entrevista si es cierto este punto.

### *Alto Valor Artístico - Apreciación de la Belleza*

Esta persona tiende a buscar la realización artística en las áreas de expresión cultural. Se siente enormemente atraído por las formas, la armonía, la gracia y la simetría. Sus intereses pueden variar desde la música hasta las bellas artes y la naturaleza. Las percepciones de esta persona pueden variar desde individualistas hasta "vanguardistas". Es probable que sea un perfeccionista con respecto al diseño, los colores y los detalles. Asimismo, exige libertad para crear lo "suyo". Su clara sensibilidad hacia lo bello puede, por otro lado, ir acompañada de una intolerancia hacia lo feo. Puede en ocasiones argumentar la falta de belleza o falta de sensibilidad artística en algunas tareas que le sean presentadas por otras personas.

### *Bajo Valor Artístico - Lo Práctico antes que lo Bello*

Tiende a no preocuparse demasiado por la belleza o el gusto. Es una persona práctica y pragmática, que le gusta juzgar los objetos, las cosas, o los programas en función de su utilidad o rendimientos financieros. Esta persona puede hacer caso omiso de las cualidades de la forma, diseño, estilo o "clase", por lo que por algunos puede ser considerado como una persona de enfoques fríos y faltos de sofisticación.

#### *Alto Valor Social - Preocupación por la Gente*

Esta persona tiende a tener buenos sentimientos hacia toda la gente por igual, sean propios o extraños. Desinteresadamente intenta mejorar el bienestar de los demás. Su fuerte interés humanitario y su sentido de justicia social son lo que mueve a esta persona a actuar.

En asuntos donde se trate asuntos sobre el bienestar de gente, esta persona puede emitir juicios subjetivos, emocionales o idealistas. Su interés humano lo puede llevar a tener diferencias con gente económicamente motivada o en ocasiones pudiera pasar por alto controles de costos o presupuestos, con tal de ayudar a la gente.

#### *Bajo Valor Social - Enfoque Frío y Pragmático de las Situaciones*

En las circunstancias actuales, esta persona tiende a no preocuparse por los asuntos que involucran el bienestar de la gente. Acompañado de un Alto Valor Económico, esta persona exhibe un sentido muy práctico y con alto sentido de negocio en todas sus acciones. Esta persona piensa que cada persona tiene lo que merece y no muestra mucha compasión por los demás.

#### *Alto Valor Político - Búsqueda de la Autoridad y del Status*

Tiende a buscar status y poder en la sociedad o en la Organización. Es una persona que tiene ambiciones en la vida y que busca oportunidades que le brinden proyección en la Organización y oportunidades de avanzar en la jerarquía organizacional. Esta persona le gusta tener gente bajo su responsabilidad, ya que le gusta tener influencia sobre otras personas. Le emocionan, más que apenarlo los reconocimientos personales. Es una persona que está dispuesto a pagar el precio personal con tal de obtener ascensos, reconocimiento y puestos desde donde pueda controlar.

#### *Bajo Valor Político - Conservación del Status Quo*

Para esta persona, el ejercicio del poder tiende a no valer el precio que se paga por adquirirlo. Está particularmente consciente de los riesgos que implica la búsqueda del poder y los evita. Para esta persona, lo que cuenta en la vida es el obtener logros tangibles, medibles por sobre el status. Esta persona busca que los resultados sean los que hablen por él en su trayectoria política.

#### *Alto Valor Regulatorio - Respeto a la Autoridad*

Tiende a identificarse con una fuerza del bien y a gobernar su bien organizada vida según un código de conducta muy personal. Es una persona que desea orden y unidad en todo lo que hace. Lo "bueno" y lo "malo" con respecto a sus estándares de conducta son muy observados por esta persona, ya que siempre busca que se actúe "correctamente". Generalmente, es disciplinado, controlado y observa los estándares establecidos. Es una persona que conduce su vida, ganándose el respeto de quienes lo rodean.

#### *Bajo Valor Regulatorio - Individualidad*

Esta persona tiende a ser independiente e individualista, queriendo tomar decisiones sin seguir costumbres o algún patrón establecido de normas. Es una persona que interpreta las normas establecidas según sus propias necesidades y racionaliza para justificar sus acciones. Puede carecer de interés y la disciplina para sentirse cómodo en el lado estructurado del mundo corporativo.